

11 kwietnia 2019 r.

Komentarz dnia:

Wczoraj wszystkie kraje UE oraz Wielka Brytania na nadzwyczajnym szczycie podjęły decyzję o odłożeniu terminu brexitu do 31 października 2019 roku. Wielka Brytania ma jednak możliwość opuszczenia UE wcześniej. To informacja pozytywna dla rynków gdyż (przynajmniej tymczasowo) uniknięto opuszczenia UE bez umowy. (DM PKO BP)

WIG30:

Cyfrowy Polsat - Cyfrowy Polsat ma umowę ramową z EBOiR dot. rozważanego przez bank zakupu obligacji

LPP - Zysk netto grupy LPP w 2018 roku wyniósł 505,2 mln PLN wobec 440,8 przed rokiem

LPP - Grupa LPP zakłada w '19 CAPEX na poziomie 860 mln PLN, w tym 670 mln PLN na sklepy

LPP - Grupa LPP zakłada na 2019 rok marżę w przedziale 54-55% i dwucyfrowy wzrost sprzedaży

Pekao - Pekao odchudza placówki, ale myśli o wejściu do galerii

PKP Cargo - PKP Cargo podpisał z Duisportem list intencyjny w sprawie rozwoju połączeń intermodalnych

PKO BP - PKO TFI złożyło wniosek o wpis do ewidencji PPK

Play Communications - Play wypłaci 1,45 PLN okresowej dywidendy na akcję

Play Communications - T-Mobile pozwał Playa za mówienie o sieci 5G Ready

PZU - TFI PZU zarejestrował fundusz pod PPK

Santander BP - Bank planuje emisję bankowych papierów wartościowych o wartości do 550 mln PLN

Pozostałe informacje:

Atal - Atal rozpoczął sprzedaż 165 mieszkań we Wrocławiu

Budimex - Budimex planuje wypłacić 6,30 PLN dywidendy na akcję

Budimex - Zysk netto grupy Budimex w I kw. '19 wyniósł 29 mln PLN, spadek o 54% r/r

CDRL - CDRL odpocznie rok z akwizycjami

Santander Bank Polska: test oporu



Od kilku tygodni Santander Bank konsoliduje się w okolicach przełamanego, długoterminowego oporu. Pokonanie ostatniego, lokalnego maksimum potwierdziłoby kontynuację ruchu w górę. W takim przypadku, minimalny zasięg wzrostów należałoby szacować na 405 zł, ale prawdopodobnie kurs sięgnąłby 412 zł a nawet 421 zł.

Indeksy GPW		zmiana
WIG otw.	61,140.3	0.2%
WIG zam.	61,556.5	0.8%
obróć (mln PLN)	719.1	15.7%
WIG 20 otw.	2,369.0	0.2%
WIG 20 zam.	2,391.8	1.0%
FW20 otw.	2,371.0	0.4%
FW20 zam.	2,398.0	1.1%
mWIG40 otw.	4,258.0	0.3%
mWIG40 zam.	4,259.8	0.2%

Największe wzrosty	kurs	zmiana
Jeronimo Martins	13.83	2.8%
Ciech	52.60	2.7%
mBank	444.00	2.5%
OMV	48.23	2.4%
CD Projekt	207.90	2.3%

Największe spadki	kurs	zmiana
11 bit studios	384.00	-4.0%
BGŻ BNP Paribas	52.00	-3.7%
GTC	9.01	-2.5%
LiveChat Software	29.90	-2.3%
ATAL	39.80	-2.0%

Najwyższe obroty	kurs	obróć
Jeronimo Martins	13.83	81
Erste Group	34.18	77
OMV	48.23	75
Nornickel	22.54	64
CD Projekt	207.90	63

Indeksy zagraniczne		zmiana
BUX	42,225.9	0.4%
RTS	1,262.5	1.1%
PX50	1,086.3	0.3%
DJIA	26,157.2	0.0%
NASDAQ	7,964.2	0.7%
S&P 500	2,888.2	0.3%
DAX XETRA	11,905.9	0.5%
FTSE	7,421.9	-0.0%
CAC 40	5,449.9	0.2%
NIKKEI	21,687.6	-0.5%
HANG SENG	30,119.6	-0.1%

Waluty i surowce		zmiana
WIBOR 3m (%)	98.29	0.0%
EUR/PLN	4.281	-0.3%
USD/PLN	3.805	0.1%
EUR/USD	1.125	-0.4%
miedź (USD/t)	6,447.0	-0.8%
miedź (PLN/t)	24,528.3	-0.7%
ropa Brent (USD/bbl)	71.73	1.6%

11 kwietnia 2019 r.

WIG30:

Cyfrowy Polsat

Cyfrowy Polsat ma umowę ramową z EBOiR dot. rozważanego przez bank zakupu obligacji

Cyfrowy Polsat podpisał umowę ramową z Europejskim Bankiem Odbudowy i Rozwoju związaną z rozważanym przez EBOiR zakupem obligacji, które mogą zostać wyemitowane w ramach programu emisji o łącznej maksymalnej do 1 mld PLN.

Pod koniec marca Cyfrowy Polsat zdecydował o ustanowieniu nowego programu emisji obligacji o łącznej wartości nominalnej do 1 mld PLN. Podał wówczas, że planuje przeprowadzić emisję w ramach tego programu w drugim kwartale 2019 r.

Wartość nominalna jednej obligacji wynosić będzie 1.000 PLN, będą one mogły być emitowane w jednej lub w wielu seriach z terminem wykupu nie dłuższym niż 7 lat od dnia emisji. (PAP)

LPP

Zysk netto grupy LPP w 2018 roku wyniósł 505,2 mln PLN wobec 440,8 przed rokiem

Przychody Grupy LPP w 2018 roku wzrosły do 8,047 mld PLN z 7,029 mld PLN rok wcześniej. Zysk brutto na sprzedaży wyniósł w tym okresie 4,4 mld PLN wobec 3,7 mld PLN rok wcześniej. Zysk operacyjny wzrósł w 2018 do 756,6 mln PLN z 578,4 mln PLN. Grupa miała 505,2 mln PLN zysku netto wobec 440,8 mln PLN zysku rok wcześniej. Przychody ze sprzedaży w sklepach porównywalnych LFL (w walutach lokalnych) w 2018 roku wzrosły o 7,2%.

Powierzchnia handlowa na koniec grudnia 2018 roku wyniosła 1.091,3 tys. m kw., co oznacza wzrost r/r o 9,1%. Na koniec minionego roku LPP miała łącznie 1.765 salonów. W 2019 roku wzrost powierzchni ma wynieść 11%.

Przychody zrealizowane w Reserved w IV kw. wzrosły r/r o 6% do 1,012 mld PLN, w Cropp o 4% do 334 mln PLN, w House o 11% do 290 mln PLN, a w Sinsay o 28% do 236 mln PLN. Spadek sprzedaży, o 8% r/r, odnotowano w sklepach Mohito (214 mln PLN).

Koszty SG&A na metr kwadratowy spadły r/r w IV kw. o 3%, a koszty sklepów własnych o 4%.

Wartość zapasów LPP na koniec roku wyniosła 1,59 mld PLN wobec 1,48 mld PLN przed rokiem. Spółka podała, że 8% wzrost to efekt słabszego od oczekiwań grudnia.

Wydatki inwestycyjne LPP w 2018 roku wyniosły 798 mln PLN, czyli były wyższe r/r o 81%.

Na koniec 2018 roku LPP miało 753 mln PLN gotówki netto. Spółka podała, że celem jest utrzymanie gotówki netto w następnych kwartałach na potrzeby przyszłych inwestycji. (PAP)

LPP

Grupa LPP zakłada w '19 CAPEX na poziomie 860 mln PLN, w tym 670 mln PLN na sklepy

Grupa LPP zakłada na 2019 rok CAPEX na poziomie 860 mln PLN, z czego 670 mln PLN chce przeznaczyć na sklepy. Łączny CAPEX grupy na lata 2019-2022 wynosi 3,16 mld PLN, w tym 2,24 mld PLN na sklepy. LPP spodziewa się w tym roku marży w przedziale 54-55% i dwucyfrowego wzrostu sprzedaży.

W 2019 roku LPP planuje przeznaczyć 110 mln PLN na inwestycje w biura, a 30 mln PLN na logistykę. Łącznie w latach 2019-2022 wydatki na biura mają sięgnąć 290 mln PLN, a na logistykę 430 mln PLN.

Grupa podała, że planowane wydatki związane z budową nowego centrum logistycznego wynoszą 410 mln PLN, z czego kwota 400 mln PLN ma być wydatkowana w latach 2020-2021.

Planowane na najbliższe cztery lata wydatki inwestycyjne grupy LPP (w mln PLN):

	2019	2020	2021	2022	RAZEM
Sklepy	670	620	500	450	2240
Biura	110	110	70	0	290
Logistyka	30	200	200	0	430
IT i inne	50	50	50	50	200
RAZEM	860	980	820	500	3160

(PAP Biznes)

W 2018 roku wydatki inwestycyjne grupy wyniosły 798 mln PLN, z czego 490 mln PLN trafiło na budowę nowych i modernizację istniejących sklepów. 75 mln PLN spółka wydała na biura, a 179 mln PLN na logistykę, co - jak podano - było związane z rozbudową Centrum Dystrybucyjnego w Pruszczu oraz z rozpoczęciem inwestycji nowego centrum dystrybucyjnego w Brześciu Kujawskim. (PAP)

11 kwietnia 2019 r.

- LPP** **Grupa LPP zakłada na 2019 rok marżę w przedziale 54-55% i dwucyfrowy wzrost sprzedaży**
Marża grupy LPP w 2019 roku powinna znaleźć się w przedziale 54-55%. Grupa zakłada także na ten rok kontynuację dwucyfrowych wzrostów sprzedaży i 11% wzrost powierzchni. Jak podano, dwucyfrowy wzrost sprzedaży ma być możliwy dzięki rozwojowi powierzchni, dodatnim dynamikom LFL oraz e-commerce.
W 2018 roku marża zysku brutto na sprzedaży wyniosła 54,7% wobec 53% w roku 2017.
Marża brutto grupy w IV kw. wyniosła 59,9% wobec 58% przed rokiem. Jak podano, wzrost marży brutto r/r w IV kw. wynikiem dobrego przyjęcia kolekcji jesień/zima przez klientów (w tym Reserved i House). Dodano, że na marżę brutto korzystnie wpłynęła też polityka zatowarowania, w tym system alokujący towary, który pozwala na indywidualne zatowarowanie każdego salonu.
LPP podała również, że przychody z e-commerce w 2019 roku powinny przekroczyć 1 mld PLN. Grupa podtrzymała cel jakim jest 20% udział e-commerce w sprzedaży w 2021 roku.
Spółka w drugiej połowie tego roku planuje uruchomić e-sklep dla wszystkich krajów Unii Europejskiej i na Ukrainie oraz centrum dystrybucyjne w Rumunii.
E-commerce stanowił w ubiegłym roku 9% sprzedaży grupy. W samym IV kw. sprzedaż internetowa stanowiła 10,6% sprzedaży grupy.
Wśród celów na ten rok spółka wymienia stabilizację powierzchni w Polsce, przyspieszenie wzrostów w Europie (nacisk na Europę Południowo-Wschodnią), kontynuację rozwoju powierzchni w rejonie CIS oraz nowe salony na Bliskim Wschodzie (Izrael). Grupa planuje wejście ze sklepami własnymi do Bośni i Hercegowiny oraz Finlandii. W rezultacie na koniec 2019 roku salony marki Reserved powinny znajdować się w 25 krajach. (PAP)
- Pekao** **Pekao odchudza placówki, ale myśli o wejściu do galerii**
Bank Pekao planuje w ramach programu bankowości detalicznej ograniczyć liczbę oddziałów oraz pracowników co ma przełożyć się na poprawę dochodowości. Spółka chce wzorem mBanku czy Millenium zacząć uruchamiać małe placówki zlokalizowane w centrach handlowych. Piotr Wetmański, od niedawna członek zarządu banku stwierdził, że taka transformacja jest związana głównie z postępującą automatyzacją i digitalizacją usług bankowych. Do połowy roku Pekao ma przedstawić nowy format przyszłych placówek bankowych. (Dziennik Gazeta Prawna)
- PKP Cargo** **PKP Cargo podpisał z Duisportem list intencyjny w sprawie rozwoju połączeń intermodalnych**
PKP Cargo podpisał z Duisburger Hafen AG (Duisport), operatorem portu rzeczego w Duisburgu, list intencyjny w sprawie rozwoju połączeń intermodalnych.
W komunikacie podano, że obu stronom zależy na rozbudowie połączeń intermodalnych z Polski do Niemiec, a szczególnie w korytarzach: Małaszewicze – Duisburg, Poznań – Duisburg, Geniusze – Duisburg oraz Gliwice/Wrocław – Riesa/Duisburg.
W ocenie prezesa zainteresowanie Polską wynika z faktu, iż w następnych latach będzie znacznie rósł potok ładunków intermodalnych przejeżdżających przez nasz kraj w związku z coraz lepszym wykorzystaniem położenia Polski na skrzyżowaniu największych szlaków handlowych w Europie.
Port w Duisburgu w 2018 roku odnotował przeładunki na poziomie 127,5 mln ton towarów. (PAP)
- PKO BP** **PKO TFI złożyło wniosek o wpis do ewidencji PPK**
PKO TFI złożyło wniosek o wpis do ewidencji PPK. 9 kwietnia fundusz PKO Emerytura – sfio, utworzony w celu poszerzenia oferty PKO TFI o PPK, został wpisany do Rejestru Funduszy Inwestycyjnych. (PAP)
- Play Communications** **Play Communications wypłaci 1,45 PLN okresowej dywidendy na akcję**
Zarząd Play Communications zdecydował, że spółka wypłaci 1,45 PLN okresowej dywidendy na akcję. Dniem ustalenia prawa do dywidendy będzie 2 maja, a jej wypłata nastąpi 10 maja.
Wartość dywidendy jest zgodna z wcześniejszymi zapowiedziami spółki - Play podał w marcu, że zamierza przeznaczyć na dywidendę za 2018 rok równowartość 45% ubiegłorocznych wolnych przepływów pieniężnych, czyli około 367 mln PLN, co daje ok. 1,45 PLN na akcję. (PAP)
- Play Communications** **T-Mobile pozwał Playa za mówienie o sieci 5G Ready**
T-Mobile Polska wystąpił do sądu z wnioskiem o zakazanie P4, operatorowi sieci Play, prowadzenia kampanii, w której telekom używa sformułowania „5G Ready”. Wcześniej przeciwko polityce operatora protestowało Orange Polska oraz Grupa Cyfrowy Polsat. T-Mobile zarzuca Playowi nieuczciwą konkurencję polegającą na sugerowaniu, że oferuje coś, czego inne telekomunikacyjne nie mają.

11 kwietnia 2019 r.

Jean-Marc Harion, prezes P4 stwierdził, że z technicznego punktu widzenia 5G Ready to zaawansowane LTE Advanced. Konkurenci Playa komentują, że przy takiej definicji oni sami również dysponują sieciami 5G Ready. Grupa Cyfrowy Polsat nazwała w tym kontekście swoją sieć nawet „5G-Super Ready”.

Sąd Okręgowy w Warszawie do którego skierowano sprawę wydał tymczasowy zakaz prowadzenia kampanii. Jednak do czasu uprawomocnienia się wyroku Play nie jest zobowiązane do zawieszenia kampanii. (Rzeczpospolita)

PZU **TFI PZU zarejestrował fundusz pod PPK**
PPK inPZU Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty został, na wniosek TFI PZU, wpisany przez sąd do rejestru funduszy inwestycyjnych. W marcu Paweł Surówka, prezes PZU informował, że liczy, iż udział PZU w programie Pracowniczych Planów Kapitałowych będzie co najmniej taki sam, jak udział rynkowy PZU ogółem. (PAP)

Santander BP **Santander BP planuje emisję bankowych papierów wartościowych o wartości do 550 mln PLN**
Santander Bank Polska planuje emisję bankowych papierów wartościowych serii J o łącznej wartości nominalnej 550 mln PLN.

Bankowe papiery wartościowe zostaną wykupione 27 kwietnia 2020 roku. Wartość nominalna jednej BPW wyniesie 1.000 PLN, a cena emisyjna będzie równa wartości nominalnej.

BPW będą oprocentowane według stałej stopy procentowej wynoszącej 2,02% w skali roku. (PAP)

Pozostałe informacje:

Atal **Atal rozpoczął sprzedaż 165 mieszkań we Wrocławiu**
Atal rozpoczął sprzedaż 165 mieszkań w pierwszym etapie wrocławskiej inwestycji Nowe Miasto Jagodno. Planowany termin oddania do użytkowania inwestycji to drugi kwartał 2021 roku. (PAP)

Budimex **Budimex planuje wypłacić 6,30 PLN dywidendy na akcję**
Zarząd Budimeksu zarekomenduje walnemu zgromadzeniu przeznaczenie na dywidendę około połowy zysku netto osiągniętego w 2018 roku, co oznacza, że dywidenda na akcję wyniesie ma 6,30 PLN.

Zgodnie z propozycją zarządu pozostała część zysku osiągniętego w 2018 roku ma być przeznaczona na kapitał zapasowy. Zysk netto Budimeksu w 2018 roku wyniósł 321,6 mln PLN. (PAP)

Budimex **Zysk netto grupy Budimex w I kw. '19 wyniósł 29 mln PLN, spadek o 54% rdr**
Budimex szacuje, że skonsolidowany zysk netto w I kwartale 2019 roku wyniósł 29 mln PLN, co oznacza spadek o 54% rok do roku. Budimex podał, że wynik netto segmentu budowlanego za I kwartał 2019 roku wyniósł 6 mln PLN, czyli spadł o 85% rdr. głównie za sprawą wzrostu cen materiałów oraz usług podwykonawczych. (PAP)

CDRL **CDRL odpocznie rok z akwizycjami**
Prezes CDRL Marek Dworczak poinformował, że spółka odpocznie rok z akwizycjami. Spółka w najbliższym czasie skoncentruje się nad rozwojem nabytej przez Coccodrillo białoruskiej sieci supermarketów z artykułami dla dzieci – Buslik. Prezes poinformował, że nie mają zamiaru powiększać istniejącej sieci marketów, liczącej obecnie 46 sklepów, będą koncentrować się za to na powiększeniu udziałów spółki w rynku. Ponadto spółka planuje wejść z marką Buslik na nowe rynki, takie jak Rosja czy Kazachstan.

Prezes poinformował też, że stacjonarne salony czołowego brandu spółki, czyli Coccodrillo mają rosnąć poza UE – w Nigerii, Libii i Uzbekistanie. W pierwszym kraju szyld już jest obecny i ma pojawić się w kolejnych lokalizacjach. W przypadku pozostałych krajów prowadzone są rozmowy z masterfranczyzobiorcami.

W zachodniej części UE CDRL pojawia się w sklepach multibrandowych na swoich stoiskach. (Puls Biznesu)

11 kwietnia 2019 r.

- Cube.ITG**
Getin i ING Bank Śląski zgodziły się na objęcie ich wierzytelności układem Cube.ITG
Cube.ITG wraz ze swoją spółką zależną Data Techno Park podpisał z Getin Noble Bankiem oraz ING Bankiem Śląskim porozumienie, na mocy którego banki te zgodziły się na objęcie ich wierzytelności układem w ramach toczących się postępowań restrukturyzacyjnych.
Cube.ITG podało, że porozumieniem objęte są wierzytelności Cube. ITG wynoszące dla Getin Noble Bank 37,7 mln PLN, a dla ING Banku Śląskiego 30,13 mln PLN, a wierzytelności Data Techno Park dla Getin Noble Bank 39,7 mln PLN, a ING Banku Śląskiego 25,64 mln PLN. (PAP)
- Immofinanz**
Immofinanz chce wypłacić 0,85 euro dywidendy na akcję
Zarząd spółki Immofinanz rekomenduje wypłatę 0,85 euro dywidendy na akcję za 2018 rok. Ostateczną decyzję o wypłacie dywidendy podejmie walne zgromadzenie akcjonariuszy, które odbędzie się 22 maja. (PAP)
- Krka**
Krka chce wypłacić 3,2 EUR brutto dywidendy na akcję z zysku za '18
Zarząd i Rada Nadzorcza Krka rekomendują wypłacenie 3,2 EUR brutto dywidendy na akcję z zysku za 2018 rok. Na dywidendę trafić ma 101,84 mln EUR ze 189,5 mln EUR zysku netto wypracowanego w 2018 roku.
Pozostałą część zysku zarząd i rada nadzorcza Krka zaproponują Walnemu Zgromadzeniu przeznaczyć na inne rezerwy z zysku (43,8 mln EUR) oraz na przeniesienie na następny rok: 43,8 mln EUR.
Z zysku za 2017 rok Krka wypłaciła 2,9 euro brutto dywidendy na akcję. (PAP)
- Kruk**
Kruk w I kw. wydał na portfele wierzytelności 179 mln PLN, wzrost 43% rdr
Kruk wydał w pierwszym kwartale 2019 roku na zakup portfeli wierzytelności 179 mln PLN, czyli o 43% więcej niż rok wcześniej.
Kruk poinformował, że kupił w pierwszym kwartale 37 portfeli wierzytelności na pięciu rynkach: w Rumunii, Polsce, Hiszpanii, Czechach i na Słowacji. Najwięcej nakładów zostało zrealizowanych w Rumunii i w Polsce – odpowiednio około 45 i 34% sumy nakładów.
Nominalna wartość wierzytelności nabytych przez grupę w pierwszym kwartale wyniosła 1.390 mln PLN wobec 600 mln PLN rok wcześniej. Wartość spłat z tytułu obsługi nabytych portfeli wyniosła 427 mln PLN, co oznacza wzrost rdr o 18%. Największy udział mieli klienci z Polski i Rumunii, z rosnącym udziałem spłat z rynku włoskiego i hiszpańskiego. (PAP)
- LC Corp**
LC Corp ma przedwstępne umowy sprzedaż biurowców za 113,2 mln EUR
LC Corp podpisał przedwstępne umowy sprzedaży budynków biurowych zlokalizowanych we Wrocławiu i w Katowicach za łączną cenę 113,2 mln EUR.
Pierwsza nieruchomość to budynek biurowy Retro Office House zlokalizowany we Wrocławiu, a druga to zespół dwóch budynków biurowych Silesia Star w Katowicach. Umowę podpisano ze spółkami Ingadi oraz Artigo.
LC Corp podało, że umowy przyręczone zostaną zawarte nie później niż do 15 sierpnia 2019 r. (PAP)
- PBKM**
PBKM szuka nowych źródeł finansowania; rozważy kredyt, nie wyklucza emisji akcji
Polski Bank Komórek Macierzystych ma ponad dziesięć celów akwizycyjnych. Środki z grudniowej emisji akcji wynoszące 53 mln PLN nie wystarczą na przejęcie wszystkich tych podmiotów, więc spółka szuka już nowych źródeł finansowania. Grupa rozważy finansowanie kredytem, nie wyklucza też emisji akcji.
Dług długoterminowy spółki na koniec 2018 roku wzrósł do 58,2 mln PLN z 6,8 mln PLN przed rokiem. Dług krótkoterminowy zwiększył się w tym czasie do 16,5 mln PLN z 5,8 mln PLN na koniec roku 2017. Wskaźnik długu netto do EBITDA wyniósł na koniec 2018 roku 1,3.
Prezes spółki poinformował, że spółka nie wyklucza również kolejnych akwizycji, przy czym na razie PBKM obowiązuje 180-dniowy lock-up od ostatniej emisji. (PAP)
- Pfleiderer Group**
Pfleiderer podtrzymuje cele na 2021 rok, pomimo mniej korzystnego otoczenia makro
Pfleiderer Group podtrzymuje cel wzrostu sprzedaży w 2021 roku do 1,3 mld euro oraz wzrost marży EBITDA powyżej 16%, pomimo mniej korzystnego otoczenia makroekonomicznego.
EBITDA Grupy Pfleiderer wzrosła w 2018 roku o 11,5% do 133,8 mln euro. Marża EBITDA wzrosła o 0,7 p.p. do 12,6%. Pfleiderer zawdzięcza to inwestycjom ukierunkowanym na eliminowanie wąskich gardeł w procesie produkcji i zwiększanie możliwości produkcyjnych. Zysk netto grupy w 2018 roku spadł o 65% do 5,9 mln euro.
Skonsolidowane przychody Grupy Pfleiderer wzrosły w 2018 roku o 5,6% do 1,063 mld euro. Wzrost przychodów był efektem wyższych cen oraz wolumenów sprzedanych produktów. Spółce udało się podnieść

11 kwietnia 2019 r.

ceny wyrobów końcowych w obliczu wyraźnego wzrostu cen surowców w 2018 roku bez uszczerbku dla wzrostu wolumenów sprzedaży.

Na koniec 2018 roku dług netto grupy wynosił 398,6 mln euro (2,98x EBITDA). Wyłączając wydatki na skup akcji własnych, dług netto wynosił 274,2 mln euro (2,05x EBITDA). Pfeleiderer wygenerował w ubiegłym roku 71,6 mln euro gotówki netto z działalności operacyjnej.

Według prezesa wskaźnik długu netto do EBITDA osiągnął szczyt w IV kw. 2018 roku, a jego poziom będzie spadać. (PAP)

Pfleiderer Group

CAPEX Pfeleiderer Group ma wynieść 69 mln euro w 2019 r.

Prezes Pfeleiderer Group Tom Schabinger poinformował, że spółka planuje w 2019 roku przeznaczyć na inwestycje 69 mln euro wobec 80,5 mln euro w 2018 roku. Dodał, że wśród planów inwestycyjnych w 2019 r. jest m.in. zakup nowych pras do laminowania w fabrykach w Grajewie i Gutersloh. (PAP)

PME

GPW wykluczyła akcje PME z obrotu z dniem 16 kwietnia

Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych zdecydował o wykluczeniu akcji PME w obrocie giełdowym z dniem 16 kwietnia 2019 roku. W grudniu 2018 roku akcjonariusze spółki zdecydowali o zniesieniu dematerializacji akcji oraz o wycofaniu ich z obrotu na GPW. (PAP)

TIM

TIM w strategii zakłada wzrost przychodów do 1 mld PLN i rentowności EBITDA do 3,6% do '21

TIM zakłada wzrost przychodów do 1 mld PLN i wzrost rentowności EBITDA do 3,6%. W 2018 roku rentowność EBITDA spółki wynosiła 2,3%, a przychody ze sprzedaży wyniosły 751 mln PLN.

Spółka podała, że jej cele do 2021 roku obejmują osiągnięcie powyżej 10% obrotu generowanego za pośrednictwem modeli alternatywnych oraz średnioroczny wzrost przychodów +5% powyżej inflacji. (PAP)

ZPC Otmuchów

Spółka planuje, że w '19 nakłady inwestycyjne wzrosną do ok. 21,6 mln PLN

Zakłady Przemysłu Cukierniczego Otmuchów planują, że w 2019 roku nakłady inwestycyjne grupy wzrosną do około 21,6 mln PLN z 5,6 mln PLN w 2018 roku. Otmuchów podał, że inwestycje zostaną sfinansowane m.in. ze środków własnych, z potencjalnej sprzedaży aktywów przeznaczonych do dezinwestycji, sprzedaży aktywów nieoperacyjnych, czy ze środków pozyskanych w ramach emisji akcji serii E.

W lipcu 2018 roku ZPC Otmuchów podał, że przydzielił 12,75 mln oferowanych akcji emisji serii E. Grupa planowała przeznaczyć 25 mln PLN pozyskanych z oferty publicznej na budowę fabryki słodczy.

Spółka podawała na początku kwietnia, że w związku z zakończeniem przeglądu postępowań spornych utworzyła 4,4 mln PLN rezerwy na potencjalne przyszłe zobowiązania. (PAP)

11 kwietnia 2019 r.

Kalendarz:

	Spółka	Wydarzenie
11 kwietnia	Asseco SEE	NWZ
11 kwietnia	CCC	NWZ
11 kwietnia	LPP	Raport kwartalny
12 kwietnia	Santander Bank	WZA



KONTAKTY

Biuro Analiz Rynkowych

Emil Łobodziński	(doradca inwestycyjny)	(022) 521 89 13	emil.lobodzinski@pkobp.pl
Paweł Małmyga	(analiza techniczna)	(022) 521 65 73	pawel.malmyga@pkobp.pl
Przemysław Smoliński	(analiza techniczna)	(022) 521 79 10	przemyslaw.smolinski2@pkobp.pl

Biuro Strategicznych Klientów Indywidualnych

Paweł Kodym	(dyrektor)	(022) 521 80 14	pawel.kodym@pkobp.pl
Michał Petruczenko		(022) 521 79 69	michal.petruczenko@pkobp.pl
Ewa Kalinowska		(022) 521 79 88	ewa.kalinowska.2@pkobp.pl
Grzegorz Klepacki		(022) 521 78 76	grzegorz.klepacki@pkobp.pl
Joanna Makowska		(022) 342 99 34	joanna.makowska@pkobp.pl
Jacek Gaszewski		(022) 342 99 28	jacek.gaszewski@pkobp.pl
Ewald Wyszymirski		(022) 521 78 39	ewald.wyszymirski@pkobp.pl
Przemysław Lasota		(022) 580 33 14	przemyslaw.lasota@pkobp.pl
Tomasz Zabrocki		(022) 521 82 13	tomasz.zabrocki@pkobp.pl

INFORMACJE I ZASTRZEŻENIA

DOTYCZĄCE CHARAKTERU REKOMENDACJI ORAZ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA JEJ SPORZĄDZENIE, TREŚĆ I UDOSTĘPNIENIE

Niniejsza publikacja (dalej: „Publikacja”) została opracowana przez Dom Maklerski PKO Banku Polskiego (dalej: „DM PKO BP”), działający zgodnie z ustawą z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi, wyłącznie na potrzeby Klientów DM PKO BP.

Publikacja adresowana jest do Klientów, którzy zawarli umowę o sporządzanie analiz inwestycyjnych, analiz finansowych oraz innych rekomendacji o charakterze ogólnym w zakresie instrumentów finansowych przez DM PKO BP.

Publikacja została przygotowana z dochowaniem należytej staranności i rzetelności, jednak DM PKO BP nie gwarantuje, że informacje zawarte w Publikacji są w pełni dokładne i kompletne. DM PKO BP nie ponosi odpowiedzialności za szkody poniesione w wyniku decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszej Publikacji.

DM PKO BP informuje, iż inwestowanie środków w instrumenty finansowe wiąże się z ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków.

Niniejsza Publikacja nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu oraz dokonania transakcji na instrumentach finansowych, ani nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych.

DM PKO BP informuje, że świadczy usługę maklerską w zakresie sporządzania analiz inwestycyjnych, analiz finansowych oraz innych rekomendacji o charakterze ogólnym, na podstawie zezwolenia Komisji Nadzoru Finansowego z dnia 7 października 2010 r. Jednocześnie DM PKO BP informuje, że przedmiotową usługę maklerską świadczy klientom zgodnie z obowiązującym „Regulaminem świadczenia usługi sporządzania analiz inwestycyjnych, analiz finansowych oraz innych rekomendacji o charakterze ogólnym w zakresie instrumentów finansowych przez Dom Maklerski PKO Banku Polskiego”, jak również umową o świadczenie usługi w zakresie sporządzania analiz inwestycyjnych, analiz finansowych oraz innych rekomendacji o charakterze ogólnym przez DM PKO BP. Podmiotem sprawującym nadzór nad DM PKO BP w ramach prowadzonej działalności maklerskiej jest Komisja Nadzoru Finansowego.

Objaśnienie używanej terminologii fachowej

min (max) 52 tyg - minimum (maksimum) kursu rynkowego akcji w okresie ostatnich 52 tygodni

kapitalizacja - iloczyn ceny rynkowej akcji i liczby akcji

EV - suma kapitalizacji i długu netto spółki

free float (%) - udział liczby akcji ogółem pomniejszonej o 5% pakietu akcji znajdujące się w posiadaniu jednego akcjonariusza i akcje własne należące do spółki, w ogólnej liczbie akcji

śr obrót/msc - średni obrót na miesiąc obliczony jako suma wartości obrotu za ostatnie 12 miesięcy podzielona przez 12

ROE - stopa zwrotu z kapitałów własnych

ROA - stopa zwrotu z aktywów

EBIT - zysk operacyjny

EBITDA - zysk operacyjny + amortyzacja

EPS - zysk netto na 1 akcję

DPS - dywidenda na 1 akcję

CEPS - suma zysku netto i amortyzacji na 1 akcję

P/E - iloraz ceny rynkowej akcji i EPS

P/BV - iloraz ceny rynkowej akcji i wartości księgowej jednej akcji

EV/EBITDA - iloraz kapitalizacji powiększonej o dług netto spółki oraz EBITDA

marża brutto na sprzedaży - relacja zysku brutto na sprzedaży do przychodów netto ze sprzedaży

marża EBITDA - relacja sumy zysku operacyjnego i amortyzacji do przychodów netto ze sprzedaży

marża EBIT - relacja zysku operacyjnego do przychodów netto ze sprzedaży

rentowność netto - relacja zysku netto do przychodów netto ze sprzedaży